

STAGE EN DEVELOPPEMENT COMMERCIAL ET COMMUNICATION

HYFEN - Metz

ENTREPRISE

HYFEN est une jeune société innovante en plein développement. Nous proposons des prestations de formations en entreprise, avec un fort ancrage sur le sport et l'humain.

Nous souhaitons en 2017 développer nos partenariats avec certains évènements sportifs de premier plan, afin de proposer de nouvelles offres à nos clients.

Nous accélérons en parallèle notre développement commercial sur le marché des grandes entreprises, sur la région Grand Est notamment.

MISSION

Vous voulez prendre part au développement d'une société à fort potentiel ?

Vous êtes passionné(e) par l'univers du sport, disposez d'une forte sensibilité RH et portez un intérêt pour les domaines de la formation.

Alors vous êtes prêt(e) à nous rejoindre!

Rattaché(e) à la Direction, votre mission principale sera de développer et fidéliser le portefeuille de clients sur la région Grand Est en proposant les prestations de notre société en matière de formations

Vous interviendrez aussi sur la communication de notre entreprise : conception de supports et animation des réseaux sociaux



Vos missions seront notamment les suivantes :

Développement commercial:

- ✓ Prospecter, suivre et fidéliser un portefeuille clients, en proposant des offres adaptées
- ✓ Elaborer les dossiers commerciaux et les propositions commerciales
- ✓ Assurer le suivi des dossiers et des opérations
- ✓ Participer à la mise en place et la gestion des bases de données commerciales

Communication:

- ✓ Participer à l'animation du site internet (mise à jour, news, charte graphique, etc.)
- ✓ Participer à l'animation des réseaux sociaux (twitter, facebook, linkedin)
- ✓ Concevoir des supports de communication

PROFIL RECHERCHE

Nous recherchons des étudiants avec le profil suivant :

- ✓ BAC +4 à BAC +5 commerce / marketing ou sport / économie du sport avec première expérience de vente en B to B
- ✓ Maîtrise du Pack Office (Excel, Word, Powerpoint)
- ✓ Bonne connaissance des médias sociaux
- ✓ Qualités rédactionnelles
- ✓ Tempérament commercial, aisance verbale et relationnelle et force de persuasion
- ✓ Esprit d'équipe et sens du service
- ✓ Très bon sens de l'écoute
- ✓ Capacité d'adaptation
- ✓ Autonome, organisé
- ✓ Force de proposition
- ✓ Réactif, rigoureux et persévérant



Date de début : Dès que possible

Lieu : Metz

Durée : 6 mois

Entreprise : HYFEN

Type d'emploi : Stage à temps plein

Salaire : Rémunération légale

Formation(s) exigée(s): Bac +4 / Bac +5 (Master)

Permis B exigé